



Salesforce-Pardot コネクター v2 実装ガイド

Salesforce, Spring '21



本書の英語版と翻訳版で相違がある場合は英語版を優先するものとします。

©Copyright 2000–2020 salesforce.com, inc. All rights reserved. Salesforce およびその他の名称や商標は、salesforce.com, inc. の登録商標です。本ドキュメントに記載されたその他の商標は、各社に所有権があります。

目次

2019 年 2 月 11 日以降に購入されたアカウントの Salesforce-Pardot 接続の設定	1
Salesforce-Pardot コネクターの使用に関する考慮事項	2
同じメールアドレスで複数のプロスペクトを作成できるアカウント向けの考慮事項	3
同期方法の選択	4
Pardot インテグレーションユーザー	4
コネクターアカウントを設定する	5
ステップ 1: パッケージをインストールして Pardot を有効化する	7
Pardot AppExchange アプリケーションのインストール	8
Salesforce で Pardot を有効にする	8
Pardot で Salesforce-Pardot コネクター (コネクター v2) を設定および一時停止解除する	8
ステップ 2: Salesforce-Pardot コネクターに関する Salesforce の設定を行う	9
取引先責任者項目への Pardot のカスタムリード項目のマッピング	10
Salesforce での Pardot データの表示	10
Salesforce ページレイアウトへのカスタム Pardot ボタンの追加	11
Salesforce への Pardot 標準アクションの追加	11
ページレイアウトへのスコアリングカテゴリのスコアの追加	12
Salesforce で Pardot データへのアクセス権をユーザーに付与	12
ステップ 3: Pardot を設定する	12
Salesforce と Pardot のカスタム項目のマッピング	13
Pardot と Salesforce ユーザーの接続	14
Salesforce-Pardot コネクターのテスト	18
プロスペクトの初回同期のトリガー	19

2019年2月11日以降に購入されたアカウントの Salesforce-Pardot 接続の設定

2019年2月11日以降に購入された Pardot アカウントの場合、Pardot をインストールおよび有効化できるのは Salesforce 内の Salesforce システム管理者のみです。設定を完了するには、Salesforce システム管理者が Pardot アカウントを設定できる Pardot 管理者を任命します。Pardot 管理者は Salesforce システム管理者である必要はありません。Pardot を有効化して管理者アカウントを設定する前に、次の前提条件を確認してください。

 **ヒント:** この手順の PDF バージョンをダウンロードすると便利です。

- Pardot を有効化する前に、Pardot 管理者として指定するユーザーに Pardot Lightning アプリケーションへのアクセス権を付与します。システム管理者はこの Lightning アプリケーションから Pardot を設定します。詳細は、「[Lightning Experience の Pardot](#)」を参照してください。
- Pardot を有効化すると、指定された Pardot 管理者に次の手順を知らせるメールが送られます。通常は、メールの受信まで数分かかります。

Salesforce-Pardot コネクターの使用に関する考慮事項

Salesforce-Pardot コネクター (v1) を設定する前、またはコネクター (v2) を一時停止解除する前に、項目とプロスペクトの同期、ユーザーのマッピング、他の設定タスクなど、以下の考慮事項を確認してください。

同じメールアドレスで複数のプロスペクトを作成できるアカウント向けの考慮事項

Salesforce の同期で最も重要なことは、Pardot のプロスペクトと Salesforce のリード、取引先責任者、個人取引先の関係を 1 対 1 に対応付けることです。メールアドレスが同一の複数のプロスペクトを許可しているアカウントでは、Salesforce コネクターは双方向同期の一致条件として CRM ID を使用します。

同期方法の選択

インテグレーションユーザーがコネクターユーザーとして設定されている場合、コネクターは Pardot と Salesforce の間で同期されるオブジェクトのすべてのレコードを同期します。レコードの一部を同期したい場合は、マーケティングデータ共有を使用して同期するレコードを選択します。含まれるインテグレーションユーザーを使用するか、独自のコネクターユーザーを設定してください。

ステップ 1: パッケージをインストールして Pardot を有効化する

Salesforce と Pardot はプロスペクトおよび商談データを共有します。Salesforce システム管理者は Pardot AppExchange パッケージをインストールできます。2019年2月11日以降に Pardot を購入した場合、パッケージは Salesforce から有効化してください。

ステップ 2: Salesforce-Pardot コネクターに関する Salesforce の設定を行う

設定中に Salesforce システム管理者は、カスタム項目のマッピング、ページレイアウトへの Pardot コンポーネントの追加、ユーザーへの Pardot データアクセス権の付与ができます。

ステップ 3: Pardot を設定する

Pardot 管理者は、カスタム項目とユーザーのマッピング、コネクターのテスト、プロスペクトの初回同期を行なうことができます。

Salesforce-Pardot コネクターの使用に関する考慮事項

Salesforce-Pardot コネクター (v1) を設定する前、またはコネクター (v2) を一時停止解除する前に、項目とプロスペクトの同期、ユーザーのマッピング、他の設定タスクなど、以下の考慮事項を確認してください。

全般

- Pardot 内で 1 つの Salesforce コネクターのみを持つことができます。
- Salesforce 組織でクリックジャック保護が有効になっている場合、Salesforce で Pardot のデータを表示するには、クリックジャック保護と互換性のある Visualforce ページを追加します。
- Pardot は Salesforce の個人取引先レコード種別と統合可能です。個人取引先の同期を有効にするには、Pardot サポートにお問い合わせください。
- Pardot にプロスペクトをインポートすると、プロスペクトは Salesforce と同期されます。未割り当てのプロスペクトは Salesforce と同期しますが、一致するメールアドレスがない場合、レコードは作成されません。
- Pardot は Salesforce 内および Pardot 内の変更を最大で 2 分に 1 回チェックします。同期時間が長い場合は、Pardot サポートまでお問い合わせください。大量のレコードを同時に更新する場合、すべての変更の同期が完了するまで時間がかかることがあります。

コネクターバージョン: 2

コネクターバージョン 2 を使用する場合、次の事項が適用されます。

- Pardot アカウントのプロビジョニング時には、コネクターは一時停止状態で作成されます。コネクターを一時停止解除する前に、設定を確認し、マーケティングデータ共有を使用する場合は設定してください。コネクターが一時停止解除されるまで、レコードは同期されません。プロスペクトは、プロスペクトレコードの [CRM と同期] またはリードまたは取引先責任者レコードの [Pardot に送信] を使用して手動で同期できます。
- インテグレーションユーザーは、Salesforce と Pardot 間で同期できるすべてのレコードにアクセスできます。共有されるレコードを制御するには、マーケティングデータ共有を設定してください。マーケティングデータ共有を使用する場合は、コネクターユーザーを目的の権限を持つユーザーに変更することができます。詳細は、「[Pardot インテグレーションユーザー](#)」を参照してください。
- 複数の Pardot アカウントを 1 つの Salesforce 取引先にリンクする場合、マーケティングデータ共有も併用していない限り、インテグレーションユーザーを使用することはできません。

Salesforce と Pardot の項目の同期

- プロスペクト項目が Salesforce で更新されると、その項目に関連するルールが存在する場合に Pardot オートメーションルールがトリガーされる可能性があります。
- Pardot でユーザーに割り当てられているプロスペクトは、Salesforce のレコードと同期していない場合、リードとして作成されます。

SalesforceユーザーへのPardotユーザーのマッピング

同期前に、プロスペクトが割り当てられているPardotユーザーをSalesforceユーザーにマッピングします。プロスペクトの割り当て済みユーザーがSalesforceユーザーにマッピングされていない場合、プロスペクトはSalesforceコネクターユーザーに割り当てられます。

プロスペクトの同期

- Pardotは会社レベルではなく個人レベルで同期します。
- PardotはCRM IDに従って同期します。同期を行うには、プロスペクトがPardotとSalesforceで同じCRM IDを使用している必要があります。
- Pardotは同期対象として同じCRM IDを検索します。プロスペクトがSalesforceレコードと同期していない場合、Pardotは同期対象のリードを作成します。
- プロスペクトレコードにCRM IDがなく、メールアドレスを持つレコードがSalesforceに存在する場合、Pardotはこのレコードと同期します。プロスペクトと同じメールアドレスを持つレコードがSalesforceに複数ある場合、Pardotは見つけた最初のレコードと同期します。

プロスペクトアクティビティおよびメールの同期

- ページビュー、フォーム完了、サイト検索、メールなど、PardotアクティビティがプロスペクトのCRMレコードの[プロスペクトのアクティビティ]ウィンドウに表示されます。ただし、メールだけはCRMのアクティビティまたはToDoとして作成されます。
- Pardotプラグインを使用してリストメールや1対1のメールを送信すると、PardotではCRMレコードのアクティビティセクションにメールのログが記録されます。
- メール同期はコネクター設定で制御されます。

商談の同期

- 商談アクティビティは、デフォルトのスコアリングで使用されます(商談の作成はプラス50ポイント、商談の失注はマイナス100ポイント)。コネクターが有効な場合、それに従ってプロスペクトのスコアが更新されます。スコアの更新は、使用中のオートメーションルールやリードの割り当てルールに影響を及ぼす可能性があります。
- Salesforceで商談を使用しない場合、Pardotサポートが商談の同期を無効にできます。
- Salesforceに重複するレコードがある場合、アクティビティiframeがすべてのレコードに表示されます。ただし、Pardotのデータ項目はPardotが同期しているレコードにのみ表示されます。

同じメールアドレスで複数のプロスペクトを作成できるアカウント向けの考慮事項

Salesforceの同期で最も重要なことは、PardotのプロスペクトとSalesforceのリード、取引先責任者、個人取引先の関係を1対1に対応付けることです。メールアドレスが同一の複数のプロスペクトを許可しているアカウントでは、Salesforceコネクターは双方向同期の一一致条件としてCRM IDを使用します。

特定のメールアドレスを持つリード、取引先責任者、または個人取引先が Salesforce に作成されると、一致する CRM ID を持つプロスペクトが Pardot に作成されます。各レコードのデータは、各項目で定義された同期動作に従って同期されます。プロスペクトが Pardot に作成されるのは、Salesforce コネクターユーザーに Salesforce のレコードへの権限がある場合のみです。

プロスペクトに CRM ID がなく、同じメールアドレスを持つ複数のレコードが Salesforce に存在する場合、プロスペクトは、最新のアクティビティを持つレコードと同期します。

プロスペクトが Pardot に作成され、同期開始の条件を満たす場合、コネクターの設定に従って Salesforce にレコードが作成されます。

メールアドレスが同一の複数のプロスペクトを許可しているアカウントでは、コネクター設定が少なくなります。コネクターは新しいリード、取引先責任者、または個人取引先を見つけると、プロスペクトを作成し、これらのレコード間で変更を同期します。Salesforce でマージされたレコードや削除されたレコードを検出すると、該当する Pardot のプロスペクトを更新し、削除されたレコードを Pardot のごみ箱に送信します。

同期方法の選択

インテグレーションユーザーがコネクターユーザーとして設定されている場合、コネクターは Pardot と Salesforce の間で同期されるオブジェクトのすべてのレコードを同期します。レコードの一部を同期したい場合は、マーケティングデータ共有を使用して同期するレコードを選択します。含まれるインテグレーションユーザーを使用するか、独自のコネクターユーザーを設定してください。

マーケティングデータ共有を使用する場合は、独自のコネクターユーザーを設定するのではなく、インテグレーションユーザーを使用することをお勧めします。インテグレーションユーザーは、必要な権限が設定された状態で事前設定されており、追加ライセンスが要りません。

Pardot インテグレーションユーザー

Pardot インテグレーションユーザーは Salesforce に接続してデータを同期する、自動的にプロビジョニングされるユーザーです。Pardot はインテグレーションユーザーを介して Salesforce にログインできる唯一のアプリケーションです(ただし、Salesforce システム管理者が Pardot 設定を完了している場合のみ)。

コネクターユーザーを設定する

コネクターユーザーとは、データを同期するために Pardot と Salesforce を接続するように指定されたユーザーです。これらのタスクは、Pardot インテグレーションユーザーを使用していないアカウントにのみ適用されます。

Pardot インテグレーションユーザー

Pardot インテグレーションユーザーは Salesforce に接続してデータを同期する、自動的にプロビジョニングされるユーザーです。Pardot はインテグレーションユーザーを介して Salesforce にログインできる唯一のアプリケーションです(ただし、Salesforce システム管理者が Pardot 設定を完了している場合のみ)。

Pardot 接続アプリケーションはセキュアな認証方法を使用して、Salesforce に対して Pardot アプリケーションサーバーを認証します。接続アプリケーションには、Pardot に提供されたセキュアな鍵ペアの片方(公開側)が含まれます。「[サーバー間インテグレーションの OAuth 2.0 JWT ベアラーフロー](#)」を参照してください。

インテグレーションユーザーに関する留意点を次にいくつか示します。

- 名前は「B2BMA インテグレーション」、ユーザー名は「b2bmainegration@<org-id>.ext」です。プロファイルとインテグレーションユーザー名の両方に B2BMA が含まれますが、これらは B2B Marketing Analytics には関連しません。
- インテグレーションユーザーは、B2BMA インテグレーションユーザープロファイルと共にプロジェクトと共にプロビジョニングされ、Pardot と Salesforce 間で同期されているデータの参照および変更権限をユーザーに付与します。
- 標準 Salesforce ユーザーライセンスを使用しません。
- パスワードがなく、Salesforce に直接ログインできません。
- Salesforce-Pardot インテグレーションの結果として実行された変更は、インテグレーションユーザーに関連付けられます。インテグレーションによる Salesforce オブジェクトへの更新と、ユーザーアクションによる Salesforce オブジェクトへの更新を容易に判別できます。
- インテグレーションユーザーは、Pardot の設定時にインストールされた Pardot インテグレーション接続アプリケーションを介して Salesforce に対する認証を行います。
- インテグレーションユーザーにはキャンペーンのアクセス権がありますが、Pardot マーケティングユーザー ロールは必要ありません。

コネクターユーザーを設定する

コネクターユーザーとは、データを同期するために Pardot と Salesforce を接続するように指定されたユーザーです。これらのタスクは、Pardot インテグレーションユーザーを使用していないアカウントにのみ適用されます。

Pardot コネクターユーザー権限セットの割り当て

Pardot パッケージを Salesforce 組織にインストールしたら、コネクターユーザーに「Pardot コネクターユーザー」権限セットを付与します。

コネクターユーザーへのオブジェクト権限の割り当て

Salesforce のセキュリティ制限により、Salesforce 標準オブジェクトに対するコネクターユーザーの権限はシステム管理者が手動で設定する必要があります。これらのオブジェクトは、「Pardot コネクターユーザー」権限セットではカバーされません。このステップは、Salesforce-Pardot コネクター v1 を使用しているか、マーケティングデータ共有を使用しているアカウントにのみ適用されます。

Pardotコネクタユーザー権限セットの割り当て

PardotパッケージをSalesforce組織にインストールしたら、コネクタユーザーに「Pardotコネクタユーザー」権限セットを付与します。

- メモ:** 「Pardotコネクタユーザー」権限セットは、Pardotコネクタユーザーにのみ適用してください。このページからEngage権限セットを割り当てないでください。Engage権限はライセンスページから割り当てます。

始める前に、コネクタユーザーに次の権限があることを確認します。

- APIの有効化
- 「プロファイルと権限セットの管理」
- すべてのユーザーの参照
- 設定・定義を参照する

- マーケティングの[設定]から、[クイック検索]ボックスに「ユーザー」と入力し、[ユーザー]を選択します。
- コネクタユーザーを選択します。
- [権限セットの割り当て]までスクロールして、[割り当ての編集]をクリックします。
- [利用可能な権限セット]ボックスで、[Pardotコネクタユーザー]をクリックしてハイライトし、[追加]矢印ボタンをクリックします。
- ユーザーを保存します。

ユーザ権限

権限セットを割り当てる

- 「権限セットの割り当て」(Salesforce)

オブジェクト権限を編集する

- 「プロファイルと権限セットの管理」
および
「アプリケーションのカスタマイズ」

(Salesforce)

コネクタユーザーへのオブジェクト権限の割り当て

Salesforceのセキュリティ制限により、Salesforce標準オブジェクトに対するコネクタユーザーの権限はシステム管理者が手動で設定する必要があります。これらのオブジェクトは、「Pardotコネクタユーザー」権限セットではカバーされません。このステップは、Salesforce-Pardotコネクターv1を使用しているか、マーケティングデータ共有を使用しているアカウントにのみ適用されます。

- メモ:** この権限を適用する方法は、ユーザーが自由に決定できます。権限についての詳細は、[ユーザ権限に関するドキュメント](#)を参照してください。

Pardotコネクタユーザーには、次の標準オブジェクトに対する次の権限が必要です。

オブジェクト名	オブジェクトの権限	項目の権限
Accounts	すべて表示	Pardotと同期するすべての標準およびカスタム項目
Campaigns	作成、編集、参照、すべて表示	Pardotと同期するすべての標準およびカスタム項目
CampaignMember	作成、参照、編集	Pardotと同期するすべての標準およびカスタム項目
Contacts	作成、編集、参照、すべて表示、すべて変更	Pardotと同期するすべての標準およびカスタム項目

オブジェクト名	オブジェクトの権限	項目の権限
Leads	作成、編集、参照、すべて表示、すべて変更	Pardot と同期するすべての標準およびカスタム項目
ObjectChangeLogs	すべて表示、すべて変更	すべて
Opportunity	すべて表示	Pardot と同期するすべての標準およびカスタム項目
Task	ToDo の編集	Pardot と同期するすべての標準およびカスタム項目
Users	すべてのユーザーの参照	Pardot と同期するすべての標準およびカスタム項目

 **メモ:** コネクタユーザーには、「設定・定義を参照する」権限も設定することをお勧めします。この権限を使用すると、サポートがコネクターに関する問題をトラブルシューティングできます。

ステップ1: パッケージをインストールして Pardot を有効化する

Salesforce と Pardot はプロスペクトおよび商談データを共有します。Salesforce システム管理者は Pardot AppExchange パッケージをインストールできます。2019年2月11日以降に Pardot を購入した場合、パッケージは Salesforce から有効化してください。

[Pardot AppExchange アプリケーションのインストール](#)

Pardot で Salesforce コネクターを設定する前に、Pardot AppExchange パッケージを Salesforce 組織にインストールします。

[Salesforce で Pardot を有効にする](#)

Salesforce システム管理者は、新しい Pardot ビジネスユニットを有効にして、Pardot 管理者を任命する必要があります。複数の Pardot ビジネスユニットがある場合は、各ビジネスユニットに1人の Pardot 管理者を任命します。

[Pardot で Salesforce-Pardot コネクター \(コネクター v2\) を設定および一時停止解除する](#)

Salesforce-Pardot コネクターのバージョン 2 は、一時停止状態で作成されます。データの同期を開始するには、Pardot 管理者がコネクターを設定して、一時停止を解除する必要があります。

Pardot AppExchange アプリケーションのインストール

PardotでSalesforceコネクターを設定する前に、Pardot AppExchangeパッケージをSalesforce組織にインストールします。

- !**重要:** パッケージをAppExchangeから直接インストールしないでください。
パッケージは次の手順に従ってインストールする必要があります。

1. インストールリンクにアクセスします。

このパッケージは、リードおよび取引先責任者の下位のカスタムアプリケーション、カスタムタブ、カスタム項目で、Salesforce取引先を更新します。この項目を表示するには、ビューの変更が必要になる場合があります。

- アクションを確認し、[インストール]をクリックします。
- インストールウィザードのステップ2(セキュリティレベルの選択)で、[管理のみへのアクセスの許可]を選択します。

SalesforceでPardotを有効にする

Salesforceシステム管理者は、新しいPardotビジネスユニットを有効にして、Pardot管理者を任命する必要があります。複数のPardotビジネスユニットがある場合は、各ビジネスユニットに1人のPardot管理者を任命します。

- マーケティングの[設定]から、[Pardot設定のホーム]で[管理者を割り当てる]をクリックします。
- ビジネスユニットに名前を付け、Pardot管理者を割り当てます。複数のビジネスユニットを使用している場合、一度に1つずつビジネスユニットを設定することをお勧めします。
- 変更を保存します。保存後、各システム管理者にビジネスユニットの設定プロセスを開始するよう指示するメールがPardotから送信されます。
- マーケティングの[設定]から、[Pardot設定のホーム]でSalesforce組織のPardotを有効にしてPardot LightningアプリケーションをPardot管理者のみが使用できるようにします。

プロビジョニングと管理者の割り当てが完了したら、Pardot管理者に連絡して、割り当てられたビジネスユニットを設定するように指示するメールが届いていることを確認します。Pardot管理者と緊密に連携して主要なPardot設定作業(Salesforceユーザーの同期の設定など)を完了します。

PardotでSalesforce-Pardotコネクター(コネクターv2)を設定および一時停止解除する

Salesforce-Pardotコネクターのバージョン2は、一時停止状態で作成されます。

データの同期を開始するには、Pardot管理者がコネクターを設定して、一時停止を解除する必要があります。

- [Salesforceコネクター]ページを開きます。

ユーザ権限

Pardotパッケージをインストールする

- 「AppExchangeパッケージのダウンロード」(Salesforce内)

エディション

使用可能なエディション:
2019年2月11日以降に購入されたすべてのPardotエディション。Pardotビジネスユニットは、Pardot Advanced Editionをご利用いただけます。

ユーザ権限

組織でPardotを有効にする

- 「アプリケーションのカスタマイズ」および「すべてのデータの編集」

Pardotビジネスユニットを作成する

- 「アプリケーションのカスタマイズ」および「すべてのデータの編集」

- Pardot で、[管理]、[コネクター] の順に選択します。Salesforce コネクターの横にある  をクリックし、[編集] をクリックします。
- Lightning アプリケーションで、[Pardot 設定]、[コネクター] の順に選択します。Salesforce コネクターの横にある  をクリックし、[設定を編集] を選択します。

2. コネクター設定を確認します。

3. 同期を開始するには、 アイコンをクリックして [一時停止を解除] を選択します。

-  メモ: コネクターは同期にインテグレーションユーザーを使用します。レコードを選択的に同期する場合は、一時停止を解除する前に、適切な権限を持ったユーザーにコネクターユーザーを変更するか、マーケティングデータ共有を設定します。

ステップ 2: Salesforce-Pardot コネクターに関する Salesforce の設定を行う

設定中に Salesforce システム管理者は、カスタム項目のマッピング、ページレイアウトへの Pardot コンポーネントの追加、ユーザーへの Pardot データアクセス権の付与ができます。

取引先責任者項目への Pardot のカスタムリード項目のマッピング

Salesforce の項目をマッピングすると、変換時にすべての Pardot データがリードレコードから取引先責任者コードに確実に取り込まれます。

Salesforce での Pardot データの表示

AppExchange アプリケーションでは、Pardot 項目と Visualforce ページが追加されますが、それらは表示されません。Salesforce で Pardot 項目と Visualforce ページを表示するには、それらを Salesforce のリードおよび取引先責任者のページレイアウトに追加します。

Salesforce ページレイアウトへのカスタム Pardot ボタンの追加

[Pardot に送信] ボタンを使用すると、Salesforce のリードや取引先責任者を Pardot に簡単に追加できます。対応するレコードが存在する場合、このボタンを使用すると、プロスペクトが作成される代わりにレコードが同期されます。[Pardot メールを送信] ボタンを使用すると、Pardot 権限セットが割り当てられた Salesforce ユーザーは、Pardot の追跡メールを Salesforce から送信できます。

Salesforce への Pardot 標準アクションの追加

リストビューおよび特定のレコードページで Pardot ボタンおよびアクションを標準アクションとして Salesforce に追加します。クリックアクションレコードボタンは本番組織でのみサポートされ、Salesforce Sandbox ではサポートされません。

ページレイアウトへのスコアリングカテゴリのスコアの追加

Pardot アカウントでスコアリングカテゴリを使用している場合、リードと取引先責任者のページレイアウトにスコアを追加できます。

Salesforce で Pardot データへのアクセス権をユーザーに付与

AppExchange パッケージに付属する Pardot 権限セットを、Salesforce で Pardot データにアクセスまたは使用する任意のユーザーに適用します。

取引先責任者項目へのPardotのカスタムリード項目のマッピング

Salesforceの項目をマッピングすると、変換時にすべてのPardotデータがリードレコードから取引先責任者レコードに確実に取り込まれます。

- !** **重要:** Pardot URL リード項目と Pardot URL 取引先責任者項目をマッピングしないでください。これらの項目を相互にマッピングすると、重複するプロスペクトが作成され、Visualforce ページが壊れます。

1. リードのオブジェクト管理設定に移動します。
2. [リードカスタム項目 & リレーション] セクションで、[リード項目を対応付け] をクリックします。
3. [取引先責任者] タブをクリックし、項目をマッピングします。
4. 完了したら保存します。

ユーザ権限

リード項目を対応付ける

- 「アプリケーションのカスタマイズ」(Salesforce)

SalesforceでのPardotデータの表示

AppExchange アプリケーションでは、Pardot 項目と Visualforce ページが追加されますが、それらは表示されません。Salesforce で Pardot 項目と Visualforce ページを表示するには、それらを Salesforce のリードおよび取引先責任者のページレイアウトに追加します。

1. リードまたは取引先責任者のページレイアウトを開きます。
2. Pardot カスタム項目をページレイアウトに追加します。
 - a. セクションをレイアウトに追加します。
 - b. セクションに名前を付けます。
 - c. [2列]を選択し、[OK]をクリックします。
 - d. ドラッグアンドドロップエディタの[項目]セクションに戻り、右にスクロールして Pardot カスタム項目を見つけます。
 - e. すべての Pardot カスタム項目を新しいセクションにドラッグします。
 - f. (省略可能) Google Analytics 項目をセクションにドラッグします。
3. Pardot アクティビティとリストメンバーシップをレイアウトに追加します。
 - a. セクションをレイアウトに追加します。
 - b. セクションに名前を付けます。
 - c. [1列]を選択し、[OK]をクリックします。
 - d. エディターで [Visualforce ページ] セクションまでスクロールします。
 - e. [Pardot アクティビティ]、[Pardot リストメンバーシップ]、および [Pardot ソーシャルデータ] を新しいセクションにドラッグします。
4. 完了したらレイアウトを保存します。

リードと取引先責任者のページレイアウトに対して、これらのステップを繰り返します。

ユーザ権限

ページレイアウトをカスタマイズする

- 「アプリケーションのカスタマイズ」(Salesforce)

SalesforceページレイアウトへのカスタムPardotボタンの追加

[Pardotに送信]ボタンを使用すると、Salesforceのリードや取引先責任者をPardotに簡単に追加できます。対応するレコードが存在する場合、このボタンを使用すると、プロスペクトが作成される代わりにレコードが同期されます。[Pardotメールを送信]ボタンを使用すると、Pardot権限セットが割り当てられたSalesforceユーザーは、Pardotの追跡メールをSalesforceから送信できます。

 **メモ:** [Pardotに送信]を使用するには、ユーザーのSSOが有効になっている必要があります。

- リードまたは取引先責任者のページレイアウトを編集用に開きます。
- パレットで、[ボタン]カテゴリ(Classic)または[モバイルおよびLightningのアクション](Lightning Experience)までスクロールします。
- [Pardotに送信]ボタンと[Pardotメールを送信]ボタンを選択して[カスタムボタン]ボックスにドラッグします(Classic)。このボタンをLightning Experienceに追加するには、ボタンを[SalesforceモバイルおよびLightning Experienceのアクション]セクションにドラッグします。
- 完了したらページレイアウトを保存します。

リードと取引先責任者のページレイアウトに対して、これらのステップを繰り返します。

SalesforceへのPardot標準アクションの追加

リストビューおよび特定のレコードページでPardotボタンおよびアクションを標準アクションとしてSalesforceに追加します。クリックアクションレコードボタンは本番組織でのみサポートされ、Salesforce Sandboxではサポートされません。

リードや取引先責任者オブジェクトなどの標準オブジェクトの[ページレイアウト]でSalesforceのレコードページにアクションを追加します。アクションをリストビューに追加するには、適切なオブジェクトの管理設定から検索レイアウトをカスタマイズします。

アクション	Salesforceでの可用性
Pardotリストに追加	オブジェクトページレイアウト
Engagement Studioリストに追加	オブジェクトページレイアウト

- Lead(リード)
- Contact(取引先責任者)

リストビューオブジェクト

- Lead(リード)
- Contact(取引先責任者)

Engagement Studioリストに追加

- Lead(リード)
- Contact(取引先責任者)

リストビューオブジェクト

ユーザ権限

ページレイアウトをカスタマイズする

- 「アプリケーションのカスタマイズ」(Salesforce)

ユーザ権限

カスタムボタンを作成する

- 「アプリケーションのカスタマイズ」

アクション	Salesforceでの可用性
	<ul style="list-style-type: none">Lead(リード)Contact(取引先責任者)

ページレイアウトへのスコアリングカテゴリのスコアの追加

Pardotアカウントでスコアリングカテゴリを使用している場合、リードと取引先責任者のページレイアウトにスコアを追加できます。

- リードまたは取引先責任者のページレイアウトを編集用に開きます。
- エディターで[関連リスト]をクリックします。
- [Pardot Category Score (Pardot カテゴリスコア)]をレイアウトにドラッグします。
- (省略可能) [スコアリングカテゴリ名]、[スコア]、および[最終更新日]のみを含め、スコアで降順に並べ替えるように[Pardot カテゴリスコア]プロパティを編集します。

エディション

使用可能なエディション:
Pardot Plus Edition、
Advanced Edition、
Premium Edition

ユーザ権限

ページレイアウトをカスタマイズする

- 「アプリケーションのカスタマイズ」(Salesforce)

SalesforceでPardotデータへのアクセス権をユーザーに付与

AppExchangeパッケージに付属するPardot権限セットを、SalesforceでPardotデータにアクセスまたは使用する任意のユーザーに適用します。

 **メモ:** このページからEngage権限セットを割り当てないでください。Engage権限はライセンスページから割り当てます。

- マーケティングの[設定]から、[クイック検索]ボックスに「権限セット」と入力し、[権限セット]を選択します。
- [Pardot]をクリックします。
- [割り当てる管理]をクリックします。
- [割り当てを追加]をクリックします。
- 権限セットの割り当て先のユーザーを選択します。
- [割り当てる]をクリックします。

ユーザ権限

権限セットを割り当てる

- 「権限セットの割り当て」(Salesforce)

ステップ3: Pardotを設定する

Pardot管理者は、カスタム項目とユーザーのマッピング、コネクターのテスト、プロスペクトの初回同期を行うことができます。

SalesforceとPardotのカスタム項目のマッピング

Pardot管理者は、プロスペクトと取引先のカスタム項目をマッピングし、それらの項目をPardotとSalesforce間で同期できます。

PardotとSalesforceユーザーの接続

SalesforceユーザーをPardotユーザーに関連付けて、割り当てとアクションを適切なユーザーに関連付けることができます。手動でユーザーをマッピングしてSSOを設定するか、Salesforceユーザーの同期を使用してSalesforceからユーザーを作成して管理できます。

Salesforce-Pardotコネクターのテスト

Salesforce-Pardotコネクターを設定したら、テストして、コネクターが期待どおりに同期することを確認します。

プロスペクトの初回同期のトリガー

SalesforceとPardotを接続したら、既存のリードと取引先責任者をPardotにインポートします。コネクターはSalesforceの既存のリードと取引先責任者からPardotのプロスペクトを自動的に作成しません。インポート時に、PardotはプロスペクトレコードをSalesforceの既存のリードまたは取引先責任者レコードと同期します。以降、どちらかのシステムのレコードが更新されると、その更新は自動的に同期されます。

SalesforceとPardotのカスタム項目のマッピング

Pardot管理者は、プロスペクトと取引先のカスタム項目をマッピングし、それらの項目をPardotとSalesforce間で同期できます。

ユーザ権限

項目をマッピングする

- Pardotの管理者ロール

 **メモ:** PardotとSalesforceのカスタム項目をマッピングするには、対応するカスタム項目をPardot内で作成する必要があります。

項目をマッピングするときは、次の考慮事項を念頭に置いてください。

- Salesforce項目がPardot項目にすでにマッピングされている場合、その項目はドロップダウンに表示されません。
- カスタム項目マッピングでは大文字と小文字が区別されます。
- リードオブジェクトと取引先責任者オブジェクトのカスタム項目を同じPardot項目にマッピングするには、Salesforce項目のAPI参照名が同じである必要があります。
- Pardot項目はSalesforceの参照項目または地理位置情報項目の種別と同期しません。
- Pardotの数値型項目をSalesforceの電話型項目に同期しないでください。電話項目には数値以外の文字が含まれ、Pardotと正しく同期しません。代わりに、Salesforceの電話型項目をPardotのテキスト型項目にマッピングします。

1. Pardotで、カスタム項目を編集用に開きます。

2. [Salesforce項目名]ドロップダウンから、マッピングする項目を選択します。

3. (省略可能)[この項目のデータ型および可能性のある値(ドロップダウン、ラジオボタン、チェックボックス)をCRMと同期します]を有効にします。この設定により、項目設定の変更がSalesforceからPardotに同期されます。

4. (省略可能)同期動作を編集します。

同期するカスタム項目ごとに、この手順を繰り返します。

 **メモ:** Pardotカスタム項目をSalesforce項目と同期しても、CRMとの同期はトリガーされません。

PardotとSalesforceユーザーの接続

SalesforceユーザーをPardotユーザーに関連付けて、割り当てとアクションを適切なユーザーに関連付けることができます。手動でユーザーをマッピングしてSSOを設定するか、Salesforceユーザーの同期を使用してSalesforceからユーザーを作成して管理できます。

Salesforceを使用したユーザーの管理

Salesforceユーザーの同期によって、SalesforceとPardotの両方を使用するユーザーを効率的に管理できます。最初に、Salesforceユーザーを割り当てて、接続されているPardotユーザーを作成します。Salesforceユーザーの同期を有効にするか管理をSalesforceに移行したら、すべてのユーザーをSalesforceで管理します。両方のシステムでユーザー記録を更新する必要はありません。

手動でのユーザーのマッピング

ユーザーがPardotにアクセスするためには、Salesforceシングルサインオン(SSO)を有効にする必要があります。CRMユーザー名をPardotユーザーに関連付け、PardotとSalesforce間のSSOを有効にします。

Salesforceを使用したユーザーの管理

Salesforceユーザーの同期によって、SalesforceとPardotの両方を使用するユーザーを効率的に管理できます。最初に、Salesforceユーザーを割り当てて、接続されているPardotユーザーを作成します。Salesforceユーザーの同期を有効にするか管理をSalesforceに移行したら、すべてのユーザーをSalesforceで管理します。両方のシステムでユーザー記録を更新する必要はありません。

 **ヒント:** 簡単なナビゲーションと役に立つ実装のヒントについては、『ユーザー同期実装ガイド(PDF)』を参照してください。

Salesforceを使用したユーザーの管理に関する考慮事項

Salesforceユーザーの同期を有効にしてSalesforceを使用したユーザーの管理を開始する前に、次の考慮事項を念頭に置いてください。

Salesforceユーザーの同期を有効化

SalesforceからPardotユーザーを作成するには、Pardotシステム管理者がSalesforceユーザーの同期を有効にするか、ユーザー管理をSalesforceに付与する必要があります。

SalesforceとPardotのユーザー名のマッピング

すべてのPardotユーザーを関連付けられたSalesforceユーザー記録にマップします。その後、Salesforceユーザーの同期により同期済みユーザーに変換されます。Salesforceユーザーの同期を使用しない場合、手動でユーザーのSalesforceシングルサインオン(SSO)を有効にできます。

ユーザ権限

ユーザー名をマッピングし、SSOを有効化する

- Pardotの管理者ロール

Salesforceユーザーの同期を有効化する

- Pardotの管理者ロール

エディション

使用可能なエディション:
すべてのPardotエディション

プロファイルとロールのマッピングの更新

Pardot管理者はプロファイルとユーザーロールのマッピングを変更して、割り当て済みPardotユーザーに付与されるロールを更新できます。

Salesforceを使用したユーザーの管理に関する考慮事項

Salesforceユーザーの同期を有効にしてSalesforceを使用したユーザーの管理を開始する前に、次の考慮事項を念頭に置いてください。

Salesforceユーザーの同期の有効化に関する一般的な考慮事項



メモ: PardotアカウントまたはビジネスユニットがSummer'20リリースより後に作成されている場合、Salesforceユーザーの同期はデフォルトですでに有効になっています。Salesforceユーザーの同期がすでに有効になっているかどうかを確認するには、Pardotアカウント設定を確認してください。Salesforceからユーザーを割り当てたら、それ以上のアクションは必要ありません。詳細については、「PardotへのSalesforceユーザーの割り当て」を参照してください。

- Salesforceユーザーの同期は、Summer'20リリースより後に新規作成されたビジネスユニットおよびアカウントではデフォルトで有効になっています。
- 検証済みのSalesforce-Pardotコネクターが必要です。
- ビジネスユニットを切り替えるには、検証済みのSalesforce-Pardot v2コネクターがあり、ユーザーの同期を有効にしている必要があります。
- Salesforceユーザーの同期は、有効にした後に無効にすることはできません。
- ユーザーの作成および削除に関する問題を回避するには、Salesforceユーザーの同期を有効にする前にSalesforceからユーザーを割り当てます。



重要: この機能を有効にするときは、本番環境でテストしないでください。CRMユーザーに接続されているがSalesforceから割り当てられていないPardotユーザーは、Salesforceユーザーの同期を有効にしたときにアーカイブされます。

- 重複の作成を回避するために、割り当てられたユーザーがPardotでアーカイブされている場合、ごみ箱から削除されて同期されます。
- 通常、ユーザー記録への変更は10分以内に同期されます。数万のユーザーを持つアカウントの場合、同期に1時間かかる可能性があります。
- 場合によって、割り当てられたユーザーのCRMデータへのアクセスレベルがSalesforceとPardotで異なることもあります。管理者は、マーケティングデータ共有条件に一致するSalesforce共有ルールを手動で作成してこれらの共有ルールをPardotマーケティングユーザーグループに適用することで、権限を同等にできます。たとえば、ビジネスユニットAでリードのマーケティングデータ共有条件が「Region_c=United States」の場合、そのリードオブジェクトのSalesforce共有ルールを「Region_c=United States」にします。その共有ルールをビジネスユニットAのPardotマーケティングユーザーグループに適用します。

ユーザー管理

- Salesforceシステム管理者は、Pardotに割り当てるユーザーを選択できます。Salesforceユーザーがマーケティングの[設定]から割り当てられると、そのユーザーがPardotに作成されます。

- 同期済みユーザーは、許可されるIP範囲やログイン時間の制限など、すべてのSalesforceログイン制限に従います。
- URL、HTMLメール署名、テキストメール署名、ロール、タグなど、一部のPardotユーザー項目はSalesforceに同期されません。これらの項目はPardotで編集できます。他のすべてのユーザー項目はSalesforceで編集します。
- Salesforceユーザーの同期を有効にしたら、Pardotでユーザーをインポートすることはできません。代わりに、Salesforceからユーザーのインポートと同期を行います。
- 新しい同期済みユーザーのPardotメール通知は無効になっています。ユーザーまたはPardot管理者はPardotでメール通知を手動で有効にできます。
- 同期済みユーザーのSalesforce言語が日本語、フランス語、ドイツ語、またはスペイン語に設定されている場合、Pardot言語がその言語を反映して更新されます。ユーザーはPardotユーザー設定でこの設定を変更できます。

Salesforceユーザーの同期を有効化

SalesforceからPardotユーザーを作成するには、Pardotシステム管理者がSalesforceユーザーの同期を有効にするか、ユーザー管理をSalesforceに付与する必要があります。

 **メモ:** PardotアカウントまたはビジネスユニットがSummer'20リリース後に作成されている場合、Salesforceユーザーの同期はデフォルトですでに有効になっています。Salesforceユーザーの同期がすでに有効になっているかどうかを確認するには、Pardotアカウント設定を確認してください。Salesforceからユーザーを割り当てたら、それ以上のアクションは必要ありません。詳細については、「PardotへのSalesforceユーザーの割り当て」を参照してください。

 **重要:** この機能を有効にする前に、次の前提条件を確認してください。

- 検証済みのSalesforceコネクターが必要です。また、コネクターユーザーに、必要な権限が設定されている必要があります。「[PardotとSalesforceの接続](#)」を参照してください。
- Salesforceユーザーの同期を有効にする前にSalesforceでユーザーを割り当てます。
- Pardotユーザーを監査して、ユーザーが適切なCRMユーザー名にリンクされていることを確認します。Salesforceユーザーの同期を有効にした後、ユーザーをリンク解除することはできません。

- [ユーザー]ページを開きます。[管理](Lightningアプリケーションでは[Pardotの設定])を選択し、[ユーザ管理]>[ユーザ]を選択します。
- [Salesforceユーザーの同期を有効化]をクリックします。
- 画面上のメッセージに従います。
- SalesforceプロファイルをPardotユーザーロールにマッピングします。選択されたプロファイルを持つすべての割り当て済みSalesforceユーザーが、割り当てられたPardotロールを持つPardotユーザーとして作成されます。
- 設定を確認します。
- プロファイルのマッピングが完了したら、[ユーザーの同期を有効化]をクリックします。

ユーザ権限

Salesforceユーザーの同期を有効化する

- Pardotの管理者ロール

通常、ユーザーは10分以内に作成されます。数万のユーザーを持つアカウントの場合、作成に1時間かかる可能性があります。

SalesforceとPardotのユーザー名のマッピング

すべてのPardotユーザーを関連付けられたSalesforceユーザー記録にマップします。その後、Salesforceユーザーの同期により同期済みユーザーに変換されます。Salesforceユーザーの同期を使用しない場合、手動でユーザーのSalesforceシングルサインオン(SSO)を有効にできます。

 **メモ:** 開始する前に、必ずマッピングするPardotユーザーとSalesforceユーザーを作成しておいてください。

1. Pardotユーザー記録を開きます。
2. [CRMユーザー名]ドロップダウンからSalesforceユーザーを選択します。
3. ユーザーを保存します。
4. ユーザー記録の[CRMユーザー]行で[今すぐ検証]リンクをクリックします。

マッピングするユーザーごとに、この手順を繰り返します。

プロファイルとロールのマッピングの更新

Pardot管理者はプロファイルとユーザーロールのマッピングを変更して、割り当て済みPardotユーザーに付与されるロールを更新できます。

ユーザ権限

Salesforceユーザーの同期のマッピングを編集する
• Pardotの管理者ロール

1. [コネクター]ページを開きます。
 - Pardotで、[管理]、[コネクター]の順に選択します。
 - Lightningアプリケーションで、[Pardot設定]、[コネクター]の順に選択します。
2. Salesforceコネクターの横にあるをクリックし、[編集]をクリックします。
3. Pardot Lightningアプリケーションで、[ユーザーの同期]タブをクリックします。Pardotで[Salesforceユーザーの同期]に移動します。
4. ドロップダウンを使用してSalesforceプロファイルをPardotロールにマッピングします。
5. 完了したらコネクターを保存します。

プロファイルのマッピングを更新すると、10分以内にSalesforceプロファイルを持つすべての割り当て済みPardotユーザーに新しいロールが付与されます。通常、ユーザーは10分以内に同期されます。数万のユーザーを持つアカウントの場合、作成に1時間かかる可能性があります。

手動でのユーザーのマッピング

ユーザーがPardotにアクセスするためには、Salesforceシングルサインオン(SSO)を有効にする必要があります。CRMユーザー名をPardotユーザーに関連付け、PardotとSalesforce間のSSOを有効にします。

Salesforce と Pardot のユーザー名のマッピング

すべての Pardot ユーザーを関連付けられた Salesforce ユーザーレコードにマップします。その後、Salesforce ユーザーの同期により同期済みユーザーに変換されます。Salesforce ユーザーの同期を使用しない場合、手動でユーザーの Salesforce シングルサインオン (SSO) を有効にできます。

Salesforce および Pardot の SSO の設定

Salesforce ユーザーの同期を使用しない場合、ユーザーが Pardot にアクセスするには Salesforce シングルサインオン (SSO) が必要です。SSO により、ユーザーはアプリケーションランチャーや各自の Salesforce ログイン情報を使用して Salesforce と Pardot 間を移行できます。

Salesforce と Pardot のユーザー名のマッピング

すべての Pardot ユーザーを関連付けられた Salesforce ユーザーレコードにマップします。その後、Salesforce ユーザーの同期により同期済みユーザーに変換されます。Salesforce ユーザーの同期を使用しない場合、手動でユーザーの Salesforce シングルサインオン (SSO) を有効にできます。

 **メモ:** 開始する前に、必ずマッピングする Pardot ユーザーと Salesforce ユーザーを作成しておいてください。

1. Pardot ユーザーレコードを編集用に開きます。
2. [CRM ユーザー名] ドロップダウンから Salesforce ユーザーを選択します。
3. ユーザーを保存します。
4. ユーザーレコードの [CRM ユーザー] 行で [今すぐ検証] リンクをクリックします。

マッピングするユーザーごとに、この手順を繰り返します。

Salesforce および Pardot の SSO の設定

Salesforce ユーザーの同期を使用しない場合、ユーザーが Pardot にアクセスするには Salesforce シングルサインオン (SSO) が必要です。SSO により、ユーザーはアプリケーションランチャーや各自の Salesforce ログイン情報を使用して Salesforce と Pardot 間を移行できます。

 **メモ:** Pardot ユーザーの管理を合理化するために、Salesforce ユーザーの同期を設定することを強くお勧めします。

1. [ユーザー] ページを開きます。[管理] (Lightning アプリケーションでは [Pardot の設定]) を選択し、[ユーザ管理] > [ユーザ] を選択します。
2. SSO を有効にするユーザーを選択します。
3. テーブルの下のドロップダウンから、[Salesforce シングルサインオンを有効化] を選択します。

SSO を有効にすると、ユーザーは各自の Salesforce ログイン情報や Pardot Lightning アプリケーションを使用して Pardot にアクセスできます。

Salesforce-Pardot コネクターのテスト

Salesforce-Pardot コネクターを設定したら、テストして、コネクターが期待どおりに同期することを確認します。

メールアドレスが同一の複数のプロスペクトを許可しないアカウントのテスト

- 新しいPardotプロスペクト(既存のSalesforceレコードあり)—CRMに存在するプロスペクトレコードをPardot内に作成します。レコードが同期するかどうかを確認するには、[CRMと同期]をクリックするか、10～15分待って、コネクタが同期を開始するかどうかを確認します。
- 新しいPardotプロスペクト(新しいSalesforceレコード)—存在していないSalesforceレコードのメールアドレスを使用してPardot内にプロスペクトレコードを作成します。同じメールアドレスを使用してSalesforce内にレコードを追加します。レコードが同期するかどうかを確認するには、[CRMと同期]をクリックするか、10～15分待って、コネクタが同期を開始するかどうかを確認します。
- Pardot内でプロスペクトを割り当てる—Salesforceに存在していないメールアドレスを使用してPardot内にプロスペクトを作成し、そのプロスペクトをユーザーに割り当てます。レコードがSalesforce内に作成されるかどうかを確認します。
- 新しいCRMレコードからのプロスペクトの自動作成—Salesforceでレコードが追加されたときにPardotでプロスペクトを作成するようにコネクターを設定している場合、Pardotに存在しないメールアドレスを使用してSalesforceレコードを作成します。Pardotに新しいレコードがあるかどうかを確認します。

メールアドレスが同一の複数のプロスペクトを許可するアカウントのテスト

- Pardot内でプロスペクトを割り当てる—Pardot内にプロスペクトを作成し、そのプロスペクトをユーザーに割り当てます。レコードがSalesforce内に作成されるかどうかを確認します。
- Salesforce内にレコードを作成する—Salesforceレコードを作成します。レコードが同期されるまで待つか、[Pardotに送信]をクリックして手動で同期します。レコードがPardot内に作成されるかどうかを確認します。

プロスペクトの初回同期のトリガー

SalesforceとPardotを接続したら、既存のリードと取引先責任者をPardotにインポートします。コネクターはSalesforceの既存のリードと取引先責任者からPardotのプロスペクトを自動的に作成しません。インポート時に、PardotはプロスペクトレコードをSalesforceの既存のリードまたは取引先責任者レコードと同期します。以降、どちらかのシステムのレコードが更新されると、その更新は自動的に同期されます。

-  **メモ:** メールアドレスが同一の複数のプロスペクトを許可するアカウントの場合、CRM IDを使用してインポートし、リードと取引先責任者をプロスペクトと照合する必要があります。CRMIDではなくメールアドレスでプロスペクトをインポートすると、Salesforceでリードや取引先担当者が重複して作成されてしまいます。